

# 忻城蓝家屯：“三轮驱动”促进乡村建设

忻城县思练镇蓝家屯是一个壮族聚居村落，全屯22户共84人。这里依山傍水，田园广袤，自然风光秀丽迷人。依托粤桂协作机制，思练镇将蓝家屯精心打造为全镇的粤桂协作示范村点。近年来，蓝家屯以铸牢中华民族共同体意识为主线，积极探索创新路径，通过文旅融合、产业升级、生态赋能“三轮驱动”，走出一条乡村振兴与民族团结双融双促的特色发展之路，为民族地区高质量发展提供生动样本。

## 以文化为纽带，打造民族风情体验地

依托粤桂协作专项资金，蓝家屯深挖壮族文化底蕴，紧扣“壮美老家”主题，构建从“蓝家”到“邻里一家”，再到“粤桂一家”的情感联结体系，实现从邻里和谐向民族团结的

升华。通过以点带面的方式，串联起“十里河道”多屯共建的乡村振兴特色带，充分整合农文旅资源优势，深化跨区域交流联谊。蓝家屯着力完善文旅基础设施，建成游客中心、壮族故事馆、壮医体验馆、壮家驿站等特色场馆，打造集壮锦技艺展示、研学教育、亲子互动于一体的全新文旅体验场景。近年来，蓝家屯以春节、三月三、中秋等传统节庆民俗为纽带，全方位展示壮乡土司文化、壮锦织锦技艺和壮医特色，成功打造乡村文旅新IP，吸引周边大量游客前来参观打卡，让各族群众在文化交流中增进文化认同，有力推动铸牢中华民族共同体意识宣传教育走深走实。

## 以融合为方式，拓宽共同富裕新道路

蓝家屯充分发挥粤桂协作优势，广泛动员

社会资源，通过认捐、托管等方式，开展“我在广西有个园”活动，建设牛、羊养殖园，以及小果园、小菜园、小花园、小公园等特色园区，激发周边区域发展活力，全面提升乡村风貌，助力庭院经济实现从无到有、从有到优的跨越式发展，使其成为带动农民增收的“致富园”。目前，蓝家屯已发展成为远近闻名的网红打卡地，通过举办“村BA”、村歌比赛、文艺汇演等丰富多彩的文体活动，吸引大量游客前来。越来越多的群众在自家开办农家乐，经营烧烤、奶茶、特色小吃等生意，实现家门口就业增收，形成了产业发展与民族团结相互融合、相互促进的生动局面。

## 以绿色为底色，绘就宜居乡村新画卷

蓝家屯坚持生态优先发展理念，大力推

进人居环境提升工程。通过科学规划，实现村屯雨水、污水有效分类处理和雨污分流，从根本上避免雨污交叉，确保河溪水水质清澈。同时，对原有的河道进行全面清淤，并在河岸精心打造亲水平台和康养健身步道，打造生态宜居的乡村景观，成为游客休闲娱乐的好去处。依托田园风光资源，蓝家屯建设“果蔬采摘园”，为周边城镇居民提供了田园观光、现场采摘的独特体验，配套发展出乡村旅游新业态。在蓝家屯举办的忻城县2025年铸牢中华民族共同体意识“携手奋进·粤帮越红”暨“壮美老家”首届麦田摄影音乐节上，众多摄影爱好者和游客前来打卡拍照，1700多亩金黄麦浪构成的田园画卷，在网络平台火热“出圈”，成为展示乡村生态之美的新名片。

(石佩欣)



▲ 廖成坡正在喂鸡。

## 罗城：90后“鸡司令”的创业路

盛夏时节的罗城仫族自治县兼爱乡洞杭村，绿树掩映，一群悠然觅食的五黑鸡成为山间灵动的风景。

“我们养的鸡是黑羽、黑皮、黑肉，以及它的内脏、骨头都是黑的，产的鸡蛋是绿壳的，所以叫五黑一绿鸡，具有口感好、营养足的特点。”养鸡场的主人廖成坡看着鸡群说道。他是一位90后创业青年，回到家乡养殖原生态土鸡，并通过网络平台宣推家乡的原生态农产品，在视频中立志要“打造高山散养的纯正土鸡和土鸡蛋。”

回乡前，廖成坡在柳州一家螺蛳粉企业从事销售工作，可观的收入并未让他找到归属感。当他发现身边的朋友都特别注重健康饮食，市场上却很难买到货真价实的好产品时，便萌生了回乡创业的想法，“刚好国家也在鼓励咱们年轻人返乡创业，我就想与其给别人打工，不如回来闯一闯，既可以在照顾家人的同时，发展自己的事业，还能把真正健康的农产品带给更多人。”2023年，他毅然决定回到家乡，利用当地良好的山林生态资源，开启生态养鸡之路。

创业初期，廖成坡面临重重困难。“当时创业启动资金缺口很大，幸好申请到了一笔创业贷款，才解决了资金难题。”创业担保贷款贴息、一次性创业补贴等政策减轻了他的负担，解决了燃眉之急。在技术上他表示自己完全是个门外汉：“刚开始鸡群经常生病，死亡率很高，后来我买了很多养殖方面的书籍，白天在鸡场干活，晚上回来就看书学习，还参加了政府组织的一些养殖技术培训课程，慢慢地积累技术和经验。”

如今养鸡场逐渐步入了正轨，现存栏量达到1000只左右，鸡肉和鸡蛋的品质也获得了大众的认可。为了保证鸡和鸡蛋的品质，他坚持“山林散养+纯粮喂养”的养殖模

式，让鸡群每天在林间自由觅食，再搭配玉米、豆粕、青菜、牧草等天然饲料喂养，“土气”十足。

但好产品也需要好销路。廖成坡希望通过自己的努力，让优质的农产品走出大山。除了线下销售，他借助网络平台宣传五黑鸡和土鸡蛋，用短视频记录养鸡日常。透过镜头，大家能看到鸡群在山林里自由觅食的日常，看到每颗鸡蛋从鸡窝到包装的全过程。近期，廖成坡开始尝试网络平台销售。但是洞杭村山路崎岖，交通相对闭塞，物流发货比较困难，网络平台销售仍有待进一步改善和优化。

谈及未来规划，廖成坡充满信心与期待：“接下来打算扩建鸡舍，把存栏量提升至3000只，进一步拓宽线上线下销售渠道，希望能把五黑鸡和绿壳鸡蛋打造成罗城的特色名片，让家乡的优质农产品走向更广阔的市场。”

廖成坡经常通过短视频讲述自己的创业故事和养鸡日常，在他看来，乡村亦是年轻人逐梦的广阔舞台，返乡创业既能锻炼自身能力，又能为乡村注入新活力，带动村民就业增收。“专心养好每一只鸡，打造一枚人人能放心吃的土鸡蛋，走出一条原生态土鸡养殖的致富路，这就是我的愿望。”廖成坡满怀期待。

得益于政府鼓励引导在外人才返乡创业的好政策，越来越多的年轻人开始反哺桑梓，昔日冷清的村庄逐渐热闹起来。近年来，兼爱乡通过设立返乡人才就业服务专窗，提供政策咨询、职业指导、技能培训等“一站式”服务，落实落细关于支持返乡人乡和创业就业的各项财政补贴、税费减免、金融信贷、用地保障等优惠政策，为返乡就业创业的青年铺就了一条畅通的“归乡路”。

(覃义琛 银雪波 刘宇黎 覃何暖/文、图)

## 桂平：荔枝成为民族团结幸福果

桂平市作为广西荔枝主产区和多民族聚居地，近年来立足资源禀赋，以全产业链思维推动荔枝产业升级，将产业发展与民族团结深度融合，走出了一条特色振兴之路。

在夯实产业基础方面，桂平依托高校科研力量，组织各族种植户开展品种改良工作，大力推广高效益品种。通过“田间课堂”等接地气的培训形式，累计完成近20万亩荔枝品种改良，惠及5万多户家庭，建成6.5万亩绿色食品认证基地。优质品种收购价最高达传统品种的6.5倍，各族群众在协作中既实现了增收，又增进了情谊。

为进一步拓展市场空间，桂平联合物流企业构建冷链物流体系，开通荔枝运输专线。多民族协调队伍和营销团队主动对接企业拿下大额订单，保障荔枝高效运达全国各地。同时举办各类宣传活动推广品牌，持续提升溢价能力。这种机制创新让各族群众切实共享产业发展成果。

如今，桂平荔枝产业链上的累累硕果，已成为民族团结的幸福果。这条特色产业全链条升级之路，既实现了经济发展，又促进了民族团结，将产业振兴与民族团结紧密交织，谱写出乡村振兴的和谐乐章。

(黄立海/文、图)



▲ 种植户在分拣荔枝。

## 融水：青瓜冬瓜齐飘香 拓宽村民致富路

连日来，在融水苗族自治县永乐镇洛西村上里屯的田间地头，呈现出一片生机勃勃的景象。大片的青瓜和冬瓜种植地绿意盎然，藤蔓相互缠绕，果实挂满枝头，村民脸上洋溢着丰收的喜悦。

据了解，这个基地是返乡创业青年吴建方创建的。在青瓜种植区域里，村民们正熟练地采摘着鲜嫩的青瓜。这些青瓜色泽翠绿、口感清脆，深受市场欢迎。基地通过引进优良品种和先进的种植技术，青瓜的产量和品质都得到了显著提升。而不远处的冬瓜地里，一个个硕大的冬瓜隐藏在茂密的瓜叶下，村民们将采摘的冬瓜搬运到工棚里堆放，等待外地客商上门

收购。种植青瓜和冬瓜，不仅给种植户带来了可观的经济效益，还带动了周边村民的就业。在采摘的繁忙季节，村里许多闲居劳动力都参与了采摘工作，每天能有100多元的收入。

“基地种植黄瓜15亩，亩产量0.5万公斤。冬瓜20多亩，亩产量1万公斤。”吴建方介绍说。

如今，青瓜和冬瓜种植已成为当地的特色产业，不仅丰富了市场的“菜篮子”，更鼓起了村民的“钱袋子”，成为村民们增收致富的有力支撑。

(黄诚)