

# 隆茂坚:被骗出来的广西养兔大户

□ 本报记者 何宗威

隆祥兔业生态园。

隆茂坚,生在壮家、长在壮乡,是广西田东县思林镇可恒村80后农民工、共产党员。2010年返乡创业,创办田东县隆祥兔业农民专业合作社,带动一方百姓脱贫致富,先后获得了“广西农民专业合作社示范社”“广西肉兔标准化示范场”“全国农民专业合作社示范社”等荣誉。

## 1 返乡创业,养兔被骗

初中毕业后,隆茂坚外出打工。2008年,作为机修车间主任的隆茂坚在一次意外中腰部受伤住进医院,出院后他不得不回到家乡休养。之后,他去学开车,代理销售过白酒,到南宁和平商场进货回田东摆地摊,当过小贩,做过厨师、水电安装工。尽管勉强可以养家糊口,可是这样的生活让他看不到有出头之日。

2010年7月的一天,隆茂坚看到一则养兔的广告,该广告宣称广西某兔业发展有限公司以“公司+农户+基地”为经营模式,实行订单养殖,与农户签订长期收购合同,低价提供种兔和商品肉兔仔,免费提供技术指导,保价收购商品肉兔。隆茂坚被

眼前的广告打动了。经过实地考察,他与该公司签订了长期合作协议,旋即筹措5万元启动资金,在田东县思林镇租地和搭建几排瓦房作为养兔场。场子建好了,隆茂坚没有钱进种兔,他的一位朋友投资了12万元,于当年8月14日悉数转进该兔业公司的账户。万万没有想到,当隆茂坚兴致勃勃开车到该公司基地准备接回兔苗的时候,发现该公司已经人去楼空!隆茂坚如晴天霹雳,瞬间崩溃。惊吓之余,他发现虽然老板跑路了,可是基地还剩下一些种兔,于是不顾基地留守人员阻拦,连忙装满一车兔仔,星月兼程打道回府。

## 2 将错就错,以兔为业

兔子拉回家后,隆茂坚虽消了气,可是烦恼即刻涌上心头:老板跑路了,基地倒闭了,技术人员走了,谁来教他养兔?隆茂坚手忙脚乱、无从做起。还好,他是个农村孩子,虽没有养过兔子,可是养过鸡、鸭,喂过猪,放过牛,多少知道一些基本的喂养和护理常识。一个月折腾下来,虽然一车子约400只兔子死伤过半,但毕竟还是留下一半的希望。

隆茂坚痛定思痛,既然走上了这条路,他发誓不管未来的路有多么艰难,都要坚持走到底。为了把兔子养好,他到蒙山

县请来一位养兔专业技术人员进行技术指导,到山东、四川等地学习别人的先进养兔经验,请专家到兔场帮助甄选淘汰种兔,还从湖北的种子中心引进了纯种的新西兰日本大耳白种兔进行杂交改良。一年多下来,隆茂坚的兔场已经子孙满堂,而且品种纯正,全部纯白毛、红眼睛,十分惹人喜爱。可是每天望着啧啧有声、吃得很欢的兔子,隆茂坚却高兴不起来,因为兔子已经到了出栏的时间,却“待嫁闺中”无人问津,连往哪里卖都不知道。



▲隆茂坚在广州华南农大培训班上留影。

## 3 南下广州,打开销路

2012年,正当隆茂坚为销路急得像热锅上的蚂蚁时,田东县的领导走进了隆茂坚的养兔场,并带来了一个好消息:养殖户可以向银行贷款。就这样,隆茂坚通过田东县农业担保公司担保,顺利贷到了20万元人民币。钱到手后,隆茂坚走了一步险棋,除了留下1万多元的饲料钱,余款18万多元全部用于购买一台顶配的东风日产小轿车。买车回来干什么?卖兔子去!他知道兔肉不像猪肉那样好卖,想把兔子卖出去,卖出好的价格,就必须走向全国市场,单靠本地销售肯定只有死路一条。

就这样,隆茂坚带上隆祥兔业农民专业合作社的营业执照,把样兔装上小车,一路南行,途经柳州、桂林、贵港,最后落脚广州。因为开着“豪车”推销兔子的广告效应,在广州大力山花鸟市场,隆茂坚接到了一个单子。一个大老板对隆茂坚说:“你的兔子我全包了,有多少要多少!”签订合同、交付定金后,隆茂坚春风得意打道回府,租用一辆大货车把成年商品兔悉数装车,连夜奔赴广州进行交付。

隆茂坚将兔子销售完毕,赚回了步步惊心、来之不易的第一桶金。接下来,他用赚到的钱购置了一辆货车,继续帮助和他一样受骗的农户把兔子卖出去。

## 4 瞄准渠道,稳步发展

有了第一桶金的原始积累,隆茂坚的兔场走出了困境,朝着好的方向发展。然而,之前的广州客户只做一次买卖,之后不再需要隆茂坚的兔子。为了兔场的稳步发展,隆茂坚不得不多方拓展销售渠道。

有一天,一个小伙子走进了隆茂坚的兔场,开门见山就说:“你的兔子不用到外面卖了,15元一斤,3.5斤以上我全包了!”隆茂坚一听对方开出这么高的价简直不可思议,心里一直在怀疑。可是当看到小伙子先付款再提货时,他便不再疑虑。然而小伙子要第二车兔子的时候想赖账,这个时候隆茂坚不干了。后来多方打听得知,小伙子把兔子卖给广西某大学作动物实验用,于是隆茂坚找上门与校方联系,并签下了长期合作协议。由于那个小伙子不是养殖户,没有自己的养殖基地,不能确保兔子的质量,不能确保按规定提供兔子,因此该校停止与他合作。走实验动物这条销售渠道,使隆茂坚的兔子占领了广西和广东的市场。

“人生没有对错,只有选择后的坚持;不后悔,走下去就是对的。”隆茂坚对记者说。

有了学校实验动物的销售渠道,隆祥兔业走上了稳步发展之路。为了拓宽市场,他还往区外进行推广,把兔子卖到了湖南、贵州、云南等地的医科大学。市场大了,隆茂坚的场子也相应地提高了养殖量,隆祥兔业得到了发展壮大。



▲隆祥兔业养殖车间一角。

## 5 建立基地,精准扶贫

隆茂坚走出一条养兔致富的路子,他的事迹传遍了田东全县,也受到了县委、县政府的关注。田东县委、县政府决定以隆茂坚的兔场作为脱贫致富的典型,把成功经验复制到全县各乡镇。

2015年,县里找到隆茂坚,决定在作登乡建立3个精准扶贫基地,让贫困户通过兔子养殖脱贫致富。隆茂坚接过重担,与另外两个兄弟立马大干起来。终于,在连水源都没有的艰苦条件下,隆茂坚从外面拉水进山搅拌泥浆,经过3个月的艰辛奋斗,3个精准扶贫基地建设完毕并投入运营。

隆茂坚说:“一个企业要想活得长久,还得靠自己的产品能够赚钱,如果连自己的产品都

不能赚钱,单想从政府取得各种补贴,最终肯定活不长久,最多活五六年时间肯定会关门。”

2017年,隆茂坚把原有的基地建筑全部整平,重新建起现代化的厂房。隆祥兔业总社现设有种兔培育基地、肉兔养殖基地及兔饲料加工厂,先后获评“广西农民专业合作社示范社”“广西肉兔标准化示范场”和“全国农民专业合作社示范社”,成为广西肉兔养殖规模最大的合作社之一。

目前,隆祥兔业农民专业合作社已发展分社21个,覆盖到本县的10乡镇以及凌云县的沙里镇、靖西市的同德镇、德保的城关镇、巴马瑶族自治县等,带动贫困户300多户脱贫致富。