

# 山上芒果，地里番茄

## ——记田阳瑞泰农业科技发展有限公司董事长黎锋

□ 本报记者 何宗威



▲黎锋在番茄育苗基地。

田阳是中国果蔬之乡，山上芒果，地里番茄，与山东寿光被誉为“北有寿光，南有田阳”。在田阳，“瑞泰农业科技”是广大种植户所耳熟能详的，地里的番茄苗每几株当中便有一株是瑞泰提供，山上的芒果树也是和瑞泰密不可分，肥料、药物、科技、服务等总有一样与之有联系。

瑞泰农业科技董事长黎锋扎根田阳农业第一线十几年，在他的带领下，公司已从单一的种子销售，朝着番茄工厂化育苗、农药化肥经营、芒果种植、农业技术、农业科研等多元化发展，成为广西农业科技企业的佼佼者、田阳县脱贫致富的领头羊。

### 卖种子赚了人生第一桶金

2000年黎锋农学中专毕业，与众多同学去找工作过打工生活不同，他选择了当老板去创业。做什么？做与自己所学专业相关的行业。他在市场调查中发现，彼时田阳县广大农民正兴起番茄种植热潮，由于传统种子专营店只是卖种子，没有技术指导和售后服务，种植户盲目跟风种植，结果要么高产、低价、低收入，要么低产、高价、低收入。

黎锋瞄准这一商机，以自己所学专业为依托，在县城开一个番茄种子专卖店，为当地广大种植户提供种子和专业技术服务。还与以色列泽文种子、瑞士先正达公司、北京金种惠农、山东种子、北京市农科院、广西农科院等国内外知名企业和单位保持良好的长期合作，积极推广先进、可靠、实用的育苗和丰产栽培技术，为农户解决生产种植技术问题，带动农户进行农产品种植，增加农民收入。

果然不出所料，由于黎锋有知识、懂技术，售前、售中和售后服务做到家，他的客户来一批即留下一批，留下一批又带动一批，初次创业即获得成功，黎锋轻松赚取人生第一桶金。

### 拓业务建立番茄育苗基地

经过了几年发展，黎锋的番茄种子店已在田阳县家喻户晓，他的生意也占去田阳市场的半壁江山。市场大了，进的种子也多，种子进多了，卖不出去就造成了浪费。怎么办？一次到山东参加全国种子博览会，他看出了商机——培育种苗出售。

从山东回来，他立马在田阳县百育镇租地建棚，用不了多久，一个占地30多亩的现代

化育苗基地——农瑞德种苗基地横亘出世，并投入使用。基地集育苗、试验、示范、销售为一体，专业致力于番茄新品种的引进、工厂化育苗和现代化栽培。黎锋还根据当地的冬菜优势，以中高档为主，引进适合种植的番茄和其他经济作物的新品种，并外聘请国内外的育苗专家做技术指导。

如今，他培育的番茄苗，除了供应百色地区各个种植大户，还远销广东、湖南、贵州、云南等全国各地，其中以广东汕尾、虎门等沿海地区量最大、地区最集中。就在记者跟随黎锋到育苗基地采访的路上，就有接连不断的电话打给他，纯一色是与番茄苗有关，不是销售方面的事，就是技术方面咨询，记者想插嘴采访的机会都没有。

除了日常进行种苗的培育，黎锋还承担着广西林科院、广西大学农学院等科研单位和院校的科研项目，进行番茄苗的培育、嫁接等实验，先后研究发明了灵芝番茄培育方法、富硒番茄培育方法、黄瓜水肥管理方法、立体培养及自动化管理苗木繁育装置、有机蔬菜栽培方法、果蔬苗木高效嫁接方法等多项专利技术。

黎锋的工作已经从单一的培育技术，跨越到科研领域，他本人在这方面也得到了质的发展。为此，他成功申报并获得了广西科技厅几个科研项目经费。

在采访中，黎锋特地跟记者聊起了一个小故事。有一天，一位农户带着几株叶子发白的番茄苗上门咨询，问黎锋这番茄得了什么病？谁知，黎锋眼睛扫了一下立马就说：“没有病，是被水泡了！”农户听后显得有些尴尬，原来他是特意前来考察黎锋的！见黎锋这么专业他很放心，并决定和他长期购买番茄苗。

### 为服务开农资专营连锁店

如果说黎锋做番茄育苗是为了去库存，那么，他开农资店则是为了更好地服务于农户。随着购买番茄苗的农户越来越多，向他咨询施肥和杀虫的人也越来越多，买哪种肥料，用哪种药，什么时候施肥，什么时候杀虫等等不一而足。不断有农户进行咨询，让黎锋想起了一个问题，番茄苗是卖给了农户了，可是，如果他们不掌握种植和护理方法，好的品种却种不出好的番茄，最终不但影响到农户的收入，也影响到自己公司的形象，甚至被扣上卖假种子的骂名。

为此，黎锋马不停蹄地去了田阳县的农资市场转了一圈，经过一番市场调查之后，他在

田阳县种植番茄最早，也是番茄种植技术最好的兴城村，租下几间门面，开起了瑞泰农业科技的首家门店，专营肥料、农药和种子。

凭着诚实守信的人品，黎锋与澳大利亚埃尔夫液体化肥有限公司、海南金雨丰生物工程股份有限公司、山东京博农药公司、上海沪联生物药业股份有限公司、广州市好时农业科技有限公司等进行合作，并成功代理了多种农药和肥料。目前公司已正常运营4家直销番茄、芒果专业农药店，专业提供番茄、芒果全程管理指导。

黎锋说，在田阳北部的乡镇，土地肥沃，这里的农民往往地里种番茄，山上种芒果，两样都是该县农业的主导产业，是典型的果蔬之乡。通过番茄农资引流，黎锋的农资店又增加了芒果农资。由于黎锋服务好，产品质量保证，农民朋友跟他购买了番茄苗，又跟他购买番茄、芒果农资。黎锋驾驶小车，一路悠闲行驶，当从玉凤镇返回途经田州镇的地界时，迎面驶来一辆满载芒果苗的三轮车，黎锋见状立马放慢车速靠右停下，并迅速摇下车窗跟对方打招呼。原来，三轮车主是黎锋的芒果农资老客户，现在芒果卖得好价钱，农民们纷纷把蔗地改种芒果，大力加大种植面积。

### 献爱心赠苗赊账助农致富

黎锋生在农村，长在农村，从小就经历过农村的贫穷和感受父辈的艰辛，他勤劳、朴实、慈善、大爱的品德从小就定格，并影响着他人后的一切轨迹。

黎锋的小车后备箱装满了种植户购买肥料和农药赊账的账本，他要上门收数，并邀请记者同行感受。

从县城往北出发，车子在县道的柏油路上奔驰，掠过眼帘的是漫山遍野的芒果园，若隐若现看到芒果采摘、老枝修剪过后刚刚冒出的嫩叶；还有早稻收割过后的稻田，地里正翻整土壤，准备种上番茄苗。大约行驶半个小时，车子从县道驶入村道，用不了多久就到了玉凤镇立屯。

这是一个小山村，独栋别墅星罗棋布，绿树成荫点缀其中，四面皆环山，山山种芒果。汽车驶向一座造型古典的独栋别墅，在别墅前的荷塘边停下后，我们拾级而上，进入了一家芒果种植户。碰巧，家里正杀鸡杀鸭，张罗着美食，像是筹办喜宴或在过什么节日，热闹非凡。

黎锋从车尾箱提来一筐账本，在庭前的一张桌子边放下，然后给在场的人逐位敬烟。不久，陆陆续续的农户从四面八方相约而来，各自从筐里翻找到自家的本子，认真核对数字，然后把现金交到黎锋的手里。



▲黎锋上门收账给农户的农资款。

别墅的主人姓黄，年近花甲，种有一千多株芒果，单芒果一项年纯收入将近二十万元。当记者问今天过什么节日时，一旁一位老兄乐呵呵地答道：“没有过什么节日啊，就是卖完芒果，大家喜庆丰收就喝几杯，要说过节就是丰收节吧！”

记者入乡随俗，与村民觥筹交错。酒过三巡后东家老黄介绍，他们村大约70户人家，以种芒果为主业，绝大多数村民都跟黎锋进肥料和农药。他特别强调，黎锋做人实在，懂技术，农资价格公道，特别是给种植户赊账购买农资，卖了芒果再结算，所以深得农民朋友的喜爱。单他一户，每年跟黎锋购买农资就超五万元，其他种植大户更不用提了。

除了给农户赊农资款，黎锋还长期给贫困户无偿提供番茄苗，无偿为种植户提供技术等。

### 树品牌打造瑞泰农业科技

在南百高速公路边，有一片横跨几座山头、绵延数百亩地的芒果园，这就是黎锋芒果基地，分区域种植有台农芒果、金煌芒果、9号芒果，并引进了澳芒、青芒、玉文芒等适合田阳生产的高档芒果品种，基地水电全部到位，并建有蓄水池，每株芒果都埋有水肥滴灌带，实行科学管理。黎锋与广西大学、百色农业学校等建立校企产学研合作，发明并推广芒果高位嫁接、金煌芒果圆弧切根防水泡、富硒芒果的培育方法等多项发明，有效地提高了本地芒果的产量和品质。

芒果基地设立观光亭、采摘区、休息区等设施，可让旅客进行观光采摘等。

驱车沿着果园的水泥路盘山而上，不一会儿就到达山顶的一处观光平台。平台新建成不久，设在芒果园的制高点，大约有数百平方米，抬头环视，整座田阳县尽收眼底。

黎锋始终坚持“以人为本，科技创新，绿色环保，诚信惠民”的企业宗旨，专心、专业提供西红柿、芒果全程解决方案，最终将实现“诚信经营，真心真爱专为农家添收成”的瑞泰农业科技公司发展理念。

他有一个愿望，在不久的将来，把瑞泰农业科技打造一个集团公司，把芒果园打造成观光农业景区，以芒果种植为主，辅以火龙果、砂糖橘、大青枣、葡萄、百香果等季节性水果种植，通过旅游参观、采摘体验等，全面展示瑞泰农业科技。

通过公司+基地+合作社+农户的运营模式，带动更多的农民致富，通过线下体验、线上订单、全民营销等销售模式，把农产品卖到全国各地。



▲玉凤镇立屯村民的别墅。