

少年梦,广西颂

□ 丁运时

我曾经被一幅中国梦的公益广告长久地吸引住了,广告画面中是一个小女孩和一个小男孩拿着球拍,摆出运动健身的架势,广告主题是《我健身我圆梦》。前不久,北京携手张家口夺取了又一届冬奥会的举办权。这令我蓦然想起一位我认识的阳光少年,他坐在轮椅上飞奔向前的英姿,想起他的中国梦。

在广西壮族自治区创作采风时,我常常可以看到暂居的小区里那个壮族少年的身影,他约略十三四岁,眉清目秀,颇有些腼腆,还带有几分青涩。不笑的时候,神情是与其年龄不相称的难以掩饰的忧郁;但他只要笑起来,仍然是一脸阳光。可惜,他只能坐在轮椅上,

除此之外,他和肢体健全的少年没什么不同。

阳光灿烂的日子,他一定会坐着轮椅外出“散步”。偶尔,是个一脸慈爱的中年人(大概是他父亲),推着车不紧不慢地踱着步,时不时地俯下身去和少年小声地说着什么。更多的時候,少年独自驾驭着“坐骑”,熟练地在人群中穿梭,刹车、转向非常灵活,仿佛一位技术娴熟的“司机”,有板有眼且一丝不苟。

这儿是老式小区,谈不上什么“无障碍设施”。因此少年时常会遇到一些行进中的困难。有一回我看到,少年的轮椅欲从人行道直接到马路上去,其间的“坎子”很陡。他犹豫了片刻,旁边一位老者善意地笑

笑,正准备上前帮忙。可少年执拗地摆摆手,只见他催动车轮缓缓向前,临到陡坎处身体稍稍腾空,车轮凭借着惯性冲到马路上,他这才稳稳地坐下,前冲之力巧妙地得以缓冲。周围人齐声喝彩,老者更是伸出了大拇指。少年越发兴奋,用力拨动车轮,一阵风似的去远了。我不禁想到,如果他双腿健全,恐怕正生龙活虎地与其他孩子一样,玩滑板一类的“极限运动”呢,可是,唉,老天真不公平啊!

一次工作回来很晚,小区里路静人稀,路灯发出昏黄暗淡的光。我匆匆赶路,猛然看到另一条小道上隐约有人“驾车”疾驰而过,银光闪闪的钢圈飞速旋转,齿轮发出有节奏的咔

嗒嗒声。定睛细瞧,竟是坐轮椅的壮族少年,正以平常不曾见过的高速“驰骋”着呼啸而过。突然,轮椅被路上的破砖头给绊了一下,整个儿腾空飞起,少年尖叫一声,重重地摔倒在水泥地上,轮椅飞出去老远,颠覆在路边,轮子空自转个不停,不过好像这轮椅的质量挺好,光圈锃亮,虽然摔了一下,却没有一点损坏。我赶紧跑过去将他扶起来,他咬紧牙关,一声不吭。问他伤到没有,他指指膝盖,哎呀,左膝处的裤子磨破了,血肉模糊。

我扶正轮椅,将少年稳稳地抱上去,推着 he 到社区医务室包扎。边走边嗔怪:“你看你,晚上干嘛出来,多不安全。再说,那么快干啥?很危险

的。”少年耷拉着脑袋,讪讪地道:“我是在训练。”“训练?训什么练?”“叔叔,我有一个梦!梦想能代表中国代表南宁去参加残奥会,争取拿块金牌。你看,这是特制的运动轮椅,是南宁社会上好心人,还有外地来帮助我们的汉族朋友们捐助的,我要是不好好训练,就对不起他们的道德和爱心了!”我的心像被铁锤重重地一击,半晌说不出话来,想不到,这个小小少年竟然志向远大。为了能参加残奥会,为了回报爱心人士,他因此晚上出来坐在特制轮椅上“训练”,虽然有一定的危险,他也顾不上了。见我长时间不作声,少年怯怯地说:“叔叔,我的梦能实现吗?”我悄悄地揉了揉眼睛,拍了拍坚实的轮椅,坚定地回答:“能,一定能!”

“中华民族一家亲,同心共筑中国梦。”人人都有自己的中国梦,可原来即使一个残疾孩子,也仍然拥有自己的梦。只要有梦,任何不堪的境遇又算得了什么?

今年是广西壮族自治区成立60周年,这么多年来,广西非常重视民族团结工作,领导各民族团结拼搏,砥砺奋进,共同进步,如火如荼地建设着幸福美丽的家园,让八桂大地发生了巨大的变化,获得了长足的进步和发展,书写了美丽的广西故事。那么,谁又敢断言在这片民族团结一家亲的热土之上,又有什么样的梦想是永远不能变为现实的呢? (本文获优秀奖)

(上接第11版)

覃国洪作为企业的一把手,他也意识到这个问题。他知道导入企业文化的时候了。因为对企业员工来说,企业文化等同于企业价值观、愿景以及解释了我们要聚在一起的原因,企业文化能帮助你打造组织能力重要的一块:一群人在一起愿不愿意做同一件事情,他们是怎么走到一起的,这些都影响到这个企业到底能不能成功。于是红谷团队结合红谷的实际情况,首先提炼出了红谷的战略规划、红谷使命、红谷价值观、红谷精神;然后再往下延伸企业愿景、市场策略、组织结构、业务流程、人力资源、经营运作、行为规范、能力模型等企业文化。通过宣传、教育、培训等方式,以最大限度地统一员工意志,规范员工行为,凝聚员工力量,为企业总目标服务。

在具体经营过程中,先后提炼和总结出:红谷初心——让百姓吃好;红谷核心价值观——用心、真诚、精进、共享;红谷使命——引领农家子弟,实现创富梦想——红谷经营理念——敬天爱人,厚德经营;红谷精神——重质量、守诚信;红谷经营模式——轻资产、重经营、创品牌。

初心与使命篇

从2013年到如今,红谷的发展可以说是高速发展。在2015年5月,红谷成立了党支部,党组织发挥优势,将党和国家的方针政策传达给企业,引导企业贯彻落实党的方针政策,遵守国家法律法规,引导督促企业合法经营,保障企业健康有序发展。自党支部成立以来,以党员“亮身份、树形象、起作用”为出发点,以党员示范岗为载体,充分发挥支部党员带头作用、骨干作用、桥梁作用,为公司快速健康发展提供有力保障。在支部书记覃国洪的带动下,公司业务经理兼财务总监卢艳兰、南宁事业部经理宋显柠、综合管理部经理滕海波等优秀业务骨干先后加入了党组织。支部现有正式党员6名,预备党员2名,入党积极分子10名。

在党旗的领航下,这支由青年党员带头,农家子弟和返乡农民工组成的团队,继承发扬百折不挠、团结奋斗的百色起义精神,从最初的1个养殖基地的200头母猪,发展到目前6个直营养殖场和54个加盟养殖场的10000头能繁母猪及年出栏10万头肉猪。其中2015年出栏肉猪32225头,营业额6445万元;2016年出栏肉猪40258头,营业额7896万元;2017年出栏肉猪53945头,营业额10789万元。今年预计出栏肉猪10万头,营业额突破15000万元。不光是养殖的板块得到较好的发展,在其他板块红谷也得到很大的提升,创办的“红谷·隆林黑猪”“红谷优鲜”“红谷黑猪”“菜班长”等品牌,以差异化突出的优质产品、鲜美的口感、绿色健康的品质,很快赢得了消费者的认同与青睐。截至目前,在百色市共有连锁店销售门店25家和南宁及区内其他城市共计超过100家生鲜销售门店。2016年3月1日,央视《致富经》栏目用了24分钟大篇幅介绍了红谷团队的创业历程。红谷团队发展得很好,但他们不忘本,他们

依旧是那支“不忘初心,牢记使命”的队伍。在当前和未来,全社会对食品有着更高的愿望和追求,且食物本身就是孕育生命的根本,负载了人类健康、环境等理想和使命,甚至影响到社会稳定。三聚氢氨、瘦肉精,儿童性早熟,日益敏感的食品安全问题成为关乎民生的头等大事。消费者对化肥、激素、药物的滥用,对我们的下一代吃什么,从没有像今天这样关注。而消费者和生产者之间的不信任也从没有像今天这样存在隔阂。

在这样的时代背景下,红谷团队作为一个真正三农人(笔者给三农人的定位:出生农村、就读农业专业、从事农业),要为全社会的健康饮食承担社会责任。红谷集团专业从事黑土猪养殖和销售及高端食材集成和供应。红谷供应链依托广西百色农业学校的校企合作平台,联合百色市水产畜牧业协会、广西-东盟经贸促进会农业产业联合会,借力深圳对口帮扶,实现从农场到餐桌的全产业链而成立了共建共享安全食材资源整合平台。

红谷人的初心就是为社会输送安全、健康、美味的生态食材,让百姓吃好。

红谷人的使命是引领农家子弟,实现创富梦想。目前红谷集团内部的经营管理情况是“员工老板化,老板员工化”。目前公司大部分的经营场所都是承包出去的,承包者就是内部的员工,公司把手上大部分的养殖场或者生鲜店经营盈利后,再将它承包给内部的员工,让员工自己当老板,这就是“员工老板化”;而公司的管理者和股东就为他们这些承包的老板做服务工作,这就是“老板员工化”。这个“员工老板化,老板员工化”的管理模式取得了很好的效果。目前仅百色城区就有12个生鲜店的店长从员工到老板的转变,每个店长的年收入都在10万元以上,不少员工还在百色最贵的楼盘买了房子。

红谷这个平台的建立,不仅能直接带领红谷体系内的各民族兄弟姐妹解决就业问题和创富的梦想,在党旗的领航下,红谷集团还积极投身国家精准扶贫战略之中,积极响应地方党委、政府号召,以红谷主打黑猪产业参与精准扶贫,建立“政府引导扶持,企业为主体,贫困户参与”的产业扶贫工作机制,通过民企共建、生态养殖、产业组合的项目实施,以“政府主导+公司+(村集体经济)合作社+贫困户+保价回收+分红”的合作模式,通过产业深度参与,在扶贫助力中总结出了“三权分离”的红谷产业扶贫助力模式,实用性强,效果显著,真正实现产业“真扶贫,扶真贫”目标。

红谷集团发展村集体的经济方式是“三权分离”的模式,分别为:所有权、经营权、管理权。村两委用集体经济资金建设的养殖基地,基地的所有权是村集体的,然后村两委将养殖基地承包给贫困户或者致富带头人,养殖基地的经营权就是贫困户或者致富带头人的,但这些人又不会管理养殖场,怎么办?拥有养殖基地经营权的贫困户或者致富带头人再与红谷公司合作养殖黑猪,由红谷输出技术、管理模式和

回收,按照红谷集团的管理模式来管理,管理权归红谷集团。“三权分离”达到一个三赢的合作模式:一是村集体有养殖基地出租的收益,二是贫困户通过经营养殖基地的收益,三是红谷集团产业得到发展。

百色的靖西市果乐乡大有村,之前和其他贫困村一样,是一个集体经济的“空壳”村。和红谷合作养殖黑猪后,现在每年出栏2批商品猪,纯利润约6万元。大有村养殖黑猪是依托养殖业破题村集体收入“空壳”的一个缩影。因为养殖黑猪属于一个短平快的项目,有着良好的群众基础,是破解村集体收入“空壳”的一个重要的抓手。

截至目前,分别有百色市的德保、隆林、凌云、乐业、田东等11个县市及崇左市大新县那岭乡和南宁市隆安县都结乡的49个村的村集体经济养殖场或养殖专业合作社与红谷集团合作养殖红谷黑猪;养殖的母猪和肉猪共计12420头,其中母猪为5670头,肉猪6750头,年产值8150万元,平均每个村集体或合作社年收入5万元以上。累计带动贫困户4180余户,累计直接和间接解决1200多人的就业问题。红谷人的使命就是通过红谷这个平台带领出身贫困家庭的农家子弟共同实现脱贫致富的梦想。

团结奋进篇

习近平总书记在论民族团结时说:“民族团结就是各族人民的生命线,船的力量在帆上,人的力量在心上,做民族团结重在交心,要将心比心,以心换心,各民族同胞要手足相亲,守望相助,共同维护民族团结,国家统一,同心筑梦,凝聚起中华儿女的磅礴力量;全面奔小康,一个民族都不能少,手足相亲,像石榴籽那样紧紧地拥抱着;每一个小梦想的点点星光汇聚成一个伟大梦想的星河灿烂,实现伟大中国梦;全国各族人民都要凝心聚力在追逐自己的梦想的同时也共同为中华民族的美好梦想不懈奋斗。”

红谷作为一个农业企业,大家都知道农业是个高风险行业,生产周期长,占用资金大,行业标准高,稍不留神,非常容易触礁翻船。据了解,在中国,中小企业的平均寿命仅为2.5年。红谷从2013年成立至今已5个年头,现在还没出现衰败的迹象,反而更加生机勃勃健康高速发展,这离不开党委、政府的关注与支持,更离不开红谷5个民族兄弟姐妹肯干实干、团结奋进的精神;这群红谷人弘扬了以“团结和谐、爱国奉献、开放包容、创新争先”为核心的广西精神。在这群各民族的兄弟姐妹中,有红谷创业初始,在冬天冰冷的凌晨下鱼塘捞鱼的彝族小伙李隆雷(现任红谷集团总裁);有独守养猪场,因急性胃肠炎晕倒而差点命丧猪栏里的壮族小伙卢锋;有为了保护公司财产而跳进粪坑救猪的仡佬族小伙李隆震;有放弃了国企稳定工作,不顾家人反对,只身一人来到百色加入红谷创业团队的苗族小伙王永植;有放弃大城市优越环境,来到红谷承担起乡村旅游项目的“女汉子”汉族姑娘杨芳芹。他们只是红谷创业团队中的各民族兄弟姐妹的代表,在红谷有许

许多多像他们一样的兄弟姐妹,为了实现共同的“红谷梦”,顾全大局,乐于奉献,才有了蒸蒸日上红谷。

习近平总书记说:“我国五十六个民族都是中华民族大家庭中平等的一员,共同构成你中有我,我中有你,谁也离不开谁的中华民族命运共同体,实现中华民族伟大复兴的中国梦是各民族大家的梦,也是我们各民族自己的梦。”

“团结就是力量,团结就是力量,这力量是铁,这力量是钢……”在我们还是孩提的时候,老师就教会了我们这首《团结就是力量》的歌曲;著名哲学家叔本华曾经说过,“单个的人是软弱无力的,就像漂流的鲁滨孙一样,只有同别人在一起,他才能完成许多事业。”作为创业导师,我时常教导他们,组织的功能比人才大。而此时,把这首歌放在红谷的各民族的姐妹身上更是合适不过,因为正是这群团结的兄弟姐妹成就了今天的红谷。

红谷团队这些年在优质的企业文化导向和覃国洪及领导团队正确的领导下,团队取得喜人的成绩。2016年6月6日,正式升级为集团公司,记得成立的当天,我也应邀来到庆典的现场,看到现场锣鼓喧天,舞龙舞狮,红谷的所有员工当天都穿着庆祝集团成立的红色文化衫,每个人的脸上都洋溢着自信和幸福的笑容,现场都是一片红色的喜悦景象。一路看着他们从无到有,从小到大,从弱到强,一路的艰辛坎坷,我都一起经历;有好几次的大困难,真的以为他们要跨不过去了,很为他们担心,但他们都凭着农家子弟的肯干实干,各民族兄弟姐妹众志成城,团结一致克服一次又一次的困难,从最开始的一个4个人的“小团伙”发展到包含了5个少数民族的兄弟姐妹187人的集团公司,作为他们的创业导师,看到他们能有这样的成绩,感到非常自豪。

这几年来,红谷集团与时代并进,与国家发展同步,按照党和国家的要求去做,创新发展,积极投身精准扶贫等国家战略重大行动,在各民族兄弟姐妹的团结奋进中,把“红谷梦”融入“中国梦”,在产业发展中取得了良好成绩。但总体来说,红谷团队还是一支年轻的创业的队伍,未来还有许多的困难和挑战。但经过几年的打磨他们已经从起步低的农家子弟,成长为一支有文化自信、道路自信、制度自信的队伍,一支“招之即来,来之能战,战之能胜”的队伍。几年来的发展,团队也赢得了社会和组织的信任,收获了相当多的赞誉和荣誉。覃国洪被评选为2016年百色市党代会代表,并被推选为党的十九大党代表候选人,2016年当选广西-东盟经贸促进会农业产业联合会会长,去年当选百色市水产畜牧业协会会长;总经理李隆雷当选为隆林各族自治县工商联副主席,百色市政协常委,隆林县政协常委;杨芳芹当选百色市旅游协会副会长。既往矣,荣誉已属于昨日,相信在将来有更加灿烂辉煌的明天等着他们,让我们拭目以待!

注:作者之一董杰为广西红谷集团的创业导师。(本文获优秀奖)