

跨省做强做优“贷牛还牛”扶贫产业

——记全国脱贫攻坚创新奖候选人林杰

他生在福建长在福建,在宁德市华府房地产打拼了多年。揽到第一桶金后,2012年抉择南下,携带家人和伙伴闯入素有“石山王国”之称的都安瑶族自治县,办起了广西都安融富种植养殖农民专业合作社,并主动请缨参与精准扶贫大会战。他就是广西都安嘉豪实业有限公司董事长林杰。

“贫困群众急需解决的问题,是我的奋斗目标”

林杰面对没有森林资源、没有矿产开发,也不靠海沿边的深度贫困县,他走遍了都安的山村,法律本科毕业的他感到一种压力:如何“撬动”经济发展?他拿出《都安行政地图》描述:“我认知了都安,是广西100多个县、区之一,19个乡镇248个行政村总人口70.2万人。这里石山峒场一个连着一个,共有1万个石山峒场,其中7000多个峒场有人居住,人均耕地面积不足0.7亩,人民生活艰难。”

然而,林杰发现,尽管都安群山万岭,可是牧草资源非常丰富,城区交通便利,发展养牛业是大有可为的……

2015年6月,林杰找到自治县相关负责人,汇报了实施“贷牛还牛”发展养牛业的方案,得到肯定后颇为振奋。他说:“‘贷牛还牛’,一是激发贫困户的内生动力;二是培养‘懒汉致穷,勤劳致富’的观念;三是养牛是‘短平快’的增收项目;四是养牛保险,使群众的投资风险降到零;五是养牛能有效控制石漠化。一举多得,是适合都安群众发展的产业。”

为方便在都安开展工作,作为跨省的汉家弟子,39岁的林杰做出了惊人的选择,毅然将自己的户口从福建省福清市迁入都安,他说自己也是半个都安人了,扎根瑶山,尽力服务都安的乡亲。“贫困群众急需解决的问题,就是我的奋斗目标。”这是林杰常说的一句话。

“‘贷牛还牛’脱贫致富产业,是林老板引我们走的一条正确路”

2015年11月,林杰在百旺镇投入1亿元兴建并成立了广西都安嘉豪实业有限公司(简称嘉豪公司),创办了广西第一家肉牛生态养殖繁育基地,首期工程占地面积260亩,2016年饲养牛犊、肉牛3000多头。为都安做好“贷牛还牛”扶贫工程打下基础。

林杰与当地探索出一种新模式:即“财政、畜牧、金融、保险、专合、企业”六方共保,确保养殖户一年后收入超过4000元,该方案一出台,群众欢呼雀跃,奔走相告。从2017年3月开始,林杰陆续发放牛犊给贫困户饲养,从此拉开了“贷牛还牛”扶贫工程的序幕。

百旺镇妙田村弄坝屯贫困户唐永朋去年7



▲林杰到百旺肉牛生态养殖繁育基地查看牛犊生长状况。

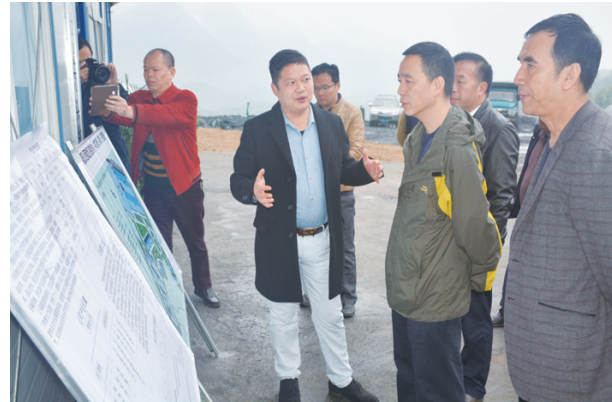


▲林杰(左)向客商介绍肉牛繁育基地规模。



▲林杰到庙乡安宁村给养牛贫困户发放红利。

▲林杰介绍预防牛疾病的医疗机构。



月“贷牛还牛”1头牛犊,前段时间牛贩子给他价格12000元,但唐永朋不卖,他知道那头牛不止这个价。近日嘉豪公司回收唐永朋养的牛,过称1036斤,唐永朋收入14504元。当天嘉豪公司在该镇回收肉牛60头,饲养一年的肉牛平均每头价格为11200元。贫困群众纷纷说:“‘贷牛还牛’成了我们脱贫致富的重要产业,林老板引我们走对路啦。”

去年,林杰向贫困户发放“贷牛还牛”的牛犊7300多头,涉及7300多户贫困户,同时拉动当地群众“粮改饲”5万亩,获得翻倍增收。县畜牧水产局局长蒙汉华惊喜地说:“得益于林杰的支招扶贫,目前全县牛饲养量15万余头,是2014年的2.05倍!”

“带领都安加工牛系列产品,打入国际市场”

际市场”

林杰信心满满地说:“贵南(贵州至南宁)高铁穿过都安境内的铁路建设正在推进,还有金南(金城江至南宁)高速路、直达珠江三角洲的红渡航运全线开通等,这座山城交通优势明显,我要带领都安加工牛系列产品,打入国际市场。”

“贷牛还牛”的牛犊以改良肉牛品种为主,是经畜牧兽医专家认可的改良品种或杂交品种。这些牛是林杰从山西、四川、云南等地引进的西门塔尔、利木赞、鲁西黄牛等优良肉牛品种。在技术、质量监控上,聘请广西大学动物科学技术学院、广西农科院、广西专家咨询服务协会等专家到都安做长期技术指导,确保消毒、检验、防疫等严格按照规范进行操作,实现生态养

殖繁育。

去年4月,林杰投资2亿元建设了河池市特色农副产品冷链仓储交易市场项目,他利用“特色化发展、生态发展、可持续发展”的发展战略,结合政府扶贫政策,实施这个重大项目。该项目总占地5.3万平方米,交易市场建设有总体库容量6万立方米,是容冷链物流冻库、农副产品集散交易中心、农副产品展示中心、农副产品加工包装中心与电商大楼为一体的现代化冷链物流产业。目前,是回收肉牛旺季,通过屠宰、加工、包装、冷链等有序生产,逐步打入国际市场。

今年7月20日,《广西日报》第七版公示,林杰成为广西推荐全国脱贫攻坚创新奖的候选人。

(通讯员 韦炳旺)



▲韦明良展示养殖的娃娃鱼。

山泉养“娃娃”致富好门路

“这些娃娃鱼,大的有5斤左右,一条可卖1000多元,是脱贫致富的好门路。”8月5日,融水苗族自治县大浪镇桐里村下洞沟一栋漆黑的楼房里,韦明良正在给娃娃鱼喂食。

韦明良是一名退伍军人,3年前的一次偶然,喜欢爬山的他,在大山深处的下洞沟看见一眼泉水,汩汩流淌的山泉水,令他欣喜不已。他此前就有养殖娃娃鱼的打算,但苦于养殖环境要求高一直未能如愿。在查看了这眼山泉水的良好环境后,他立即和家人一起除草、修整场地、安装引水管道、建标准池子,并向相关部门申办了《水生野生动物驯养许可证》。2015年5月,历经3个多月紧张施工后,群山怀抱、草木葱茏的娃娃鱼养殖场建成,他率先引进了500尾娃娃鱼苗试养,由此走上了娃娃鱼养殖致富路。

“娃娃鱼喜阴和阴暗潮湿,水质不仅要干净,还得是恒温环境,最重要的是不能见光。”在黑暗阴凉的养殖场里,韦明良边喂食边介绍起娃娃鱼的生长环境要求,“必须在达到饮用水标准的流动水中生长,而且水温要在16℃—22℃之间。”笔者借助手机微弱的光线看到,韦明良将山里天然泉水引到养殖池里,形成了自然的活水,一条条娃娃鱼都静静地趴在鱼池里,大概怕见陌生人,它们一动不动。独特的生态环境,让韦明良试养的娃娃鱼存活率基本达到100%。

“最令人心动的是,娃娃鱼吃5斤鱼就能长1斤肉,养1头猪的利润还不如养1条娃娃鱼。”说这话时,韦明良满脸的微笑。娃娃鱼喜腥肉食,他和家人就采用网鱼虾以及购买动物内脏作饵料。由于采用原生态饲养,不久前,他

把养殖了3年多的20余尾娃娃鱼投放市场,每公斤卖到600元。

经过3年的探索,韦明良熟悉了娃娃鱼的习性,他在养殖场旁边建了一口鱼塘,放养鲫鱼、草鱼和小虾等杂鱼,以便娃娃鱼随时能有鲜活杂鱼食用,既生态又减少成本。一条娃娃鱼从小鱼长到成鱼出售,除人工孵蝌蚪、挖蚯蚓及购买少量的动物内脏外,70%的饵料来自鱼苗塘、溪水自然生长的鱼虾,一条长到4斤左右可以出售的娃娃鱼,养殖成本约300元。

去年,在他的牵头下,村里成立了首家特种养殖专业合作社,养殖的娃娃鱼有了“身份证”,合作社采取“合作社+”的模式,吸引更多村民一起养殖娃娃鱼,共同走上脱贫致富的道路。

(韦仕尤)