

扶贫产业帮扶的“峙浪模式”

□ 黄华中 胡循锋

举全乡之力，战脱贫攻坚。今年以来，宁明县峙浪乡在脱贫攻坚战中，以舍我其谁的责任担当创新勇为，以争创一流的昂扬斗志克难攻坚，勇闯苦干扎实推进产业帮扶落地，走在了全县的前列，闯出了一条符合峙浪实际的产业帮扶“峙浪模式”。

一是党组织引领，先行先试勇担当。为尽快帮助贫困户申请产业项目扶持，精准、务实地解决产业落地遇到的问题，峙浪乡党委、政府班子成员以时不我待的责任担当，争分夺秒学习、吃透扶贫政策，白天事务忙时间紧，就利用晚上集中“夜读”文件，研究扶贫政策的应用办法、落实措施。仅8月份，就先后用了9个晚上研读政策文件，探讨如何用好用足政策，为先行先试创新提供底气。为了让产业项目及时依托合作社得到落地实施，乡党委、政府积极发动村级党组织和共产党员，由党员带头组织成立各类专业合作社，更好地承接

产业扶贫项目。为此，派台村党支部书记黎日辉带头组建起了光辉砂仁种植专业合作社，钦加村党支部书记曾建成，则组建起了钦成李果种植专业合作社。就在全县还未出台产业帮扶的流程时，为赶种植季节，钦成李果专业合作社更是大胆地先行先试于3、4月份与群众达成每亩300元价格协议，为290户贫困户代购代购三月李种苗5万多株。

二是菜单式选择，为民精准定项目。针对一些贫困户弄不清楚帮扶需求，在帮扶产业上存在“选择困难症”，乡党委、政府创新帮扶思路，实施帮扶产业“菜单”式“点菜”，重点瞄准今明两年脱贫人口，实施一批“短、长、远”产业项目，筛选全乡比较成熟、具有较大发展潜力、群众乐于接受的传统产业，如砂仁、鸭胆子、三月李、养羊等13类种养产业项目，制定产业项目“菜单”，印发给贫困户，让承接产业的合作社、奖补金额、产业

收益及种养要求，一目了然。然后由贫困户自行选择脱贫产业项目，自愿与乡政府、合作社签订种植协议和种苗代购代购协议，激发贫困户发展生产奋力脱贫的热情，杜绝发展产业“剃头挑子一头热”现象，实现精准定项目。同时号召落地本乡能人企业、农民专业合作社推行“爱心责任委托制”，为劳力不足、技能不够的贫困户提供代种、代养、代售服务，规避了产业发展风险。目前，已经有1家公司、14家合作社承诺愿意承担产业扶贫工作，可带动800户以上脱贫，其中砂仁产业统一管护行动可带动400户，种植100亩红薯可带动50户以上，签约代养1000头猪、500只羊可带动300户以上脱贫。

三是合作社撬动，制定原则保收益。以合作社“支点”，撬动扶贫资金，承接扶贫产业，确保贫困户避风险、稳收益，是峙浪乡重点研究咬定推行的产业帮扶模式。为此，该乡密切与农商行联系协作，

除了对建档立卡贫困户进行授信评级外，还开展了“两审查”工作，对贫困户自主经营项目行为的真实性进行严格审查，对合作社等经济组织的管理能力、技术实力、资金实力、信誉状况等要素进行严格审查，共同分析产业项目规模与经济组织承载能力的可行性。另一方面，明确贫困户与合作社接轨原则，保障扶贫产业项目经济效益的最优化和贫困户利益的最大化。乡党委、政府结合农商行对合作社的审查情况，明确贫困户入股合作金额的收益保障。合作期间，除人力不可抗拒的自然灾害或战争外，致使产业损失，贫困户概不负责，合作社优先安排贫困户及家属务工，务工费每人每天80元以上，合作期满返利贫困户10%（高于县规定的最低要求8%）以上，为贫困户规避风险立下责任状，切实保障了贫困户的收益。

四是现场会示范，简明流程快落地。根据《宁明县精准扶贫产业

以奖代补工作方案（试行）》要求，峙浪乡专门成立了文件应用应用研究小组，逐条、逐句、逐字重点对“申报、审批、实施、验收、资金拨付和报账”五方面进行深入研究，主动征求县扶贫办、审计局、财政局意见，制定了《峙浪乡精准扶贫产业以奖代补（小额信贷）项目奖补程序操作手册》，内容包括操作流程、文本范例，所需材料一应俱全。9月12日，该乡召开了一次“精准扶贫产业以奖代补项目签约合作现场会”，按照《手册》程序现场演示了“贫困户申请项目到审批报账、人社签订‘双方协议’、实施管理、验收公示、资金拨付签订‘三方协议’、档案整理等工作环节，乡、村干部、驻村干部对照《手册》观摩，一目了然、一听即晓。峙浪乡化繁为简，统一了标准和操作步骤办法，干部称之为“傻瓜式”指导，既保障了群众的知情权，又提高了干部对扶贫产业项目规范实施、精准落地的指导能力。

深山林下灵芝开富路 老兵争当脱贫主心骨

□ 本报特约记者 覃天阳 韦鼎标



▲在融水苗族自治县怀宝镇聘洞村力母屯，村民郑达宽(左)正在林下采摘仿野生灵芝。

晴空热浪，林密路窄，夏虫嘶鸣。近日，走进融水苗族自治县怀宝镇聘洞村力母屯的上千亩杉林中，却顿觉阵阵清凉扑面而来。林下的灵芝黑红相间，大小不一，有的宽如蒲扇，有的细如手指。村民郑达宽介绍，这些灵芝菌棒已生长4年，因为在野生环境，品种、采光、水源和有机肥的不同，灵芝生长大小不一。

作为融水香香菌专业合作社负责人，郑达宽目前自己育有200多亩的林下灵芝，带动60户社员共培育1100多亩林下灵芝和香菌。2016年郑达宽产收3500多斤生灵芝，收入达16万元。

事业成功了，但谈起自己的创业历程，今年39岁的郑达宽却说自己是多“兵种”乱战，成功还得靠家乡。郑达宽1998年年底入伍，在福建某部队当了两年多的坦克兵，2001年初退伍后又到上海打工，2003年回乡开办过几年木材加工厂，养殖母猪，种植香菌……十多年下来，事业不见起色，但他也不气馁。2012年7

月，作为返乡创业者，郑达宽在参加县里组织的食用菌培训班上找到了新希望：林下种植灵芝，自己家中有200多亩的杉林，这是多么好的创业资源啊。

说干就干，培训结束后，郑达宽请来融水县的灵芝培育专家，先从菌棒培育细节学起。为保持灵芝菌棒外壁光滑，以免刺破包装膜感染病害，郑达宽的双手常常被菌棒木刺刺得冒血感染。一年后，他成功地学会了菌种培植、防病害处理、林下移植等多个技术环节。2013年他培育了20万棒菌棒，在杉林种下了200亩灵芝，2015年进入稳产期，今年的生灵芝价格在每斤40元左右。郑达宽对销售前景很乐观：去年在聘洞村聘洞屯联营承包60亩林地，今年已投放了12万棒。7月初，柳州市农科所和县农业局的专家还到基地查看菌丝长势，指导防病害处理。

成功了郑达宽不忘家乡人。2014年，郑达宽组织成立了融水香香菌专业合作社，主要经营香菌和灵芝菌种植、加工、

销售，目前已有60户农户加入，并带动怀宝、洞头、安太约120户贫困户进行食用菌种植加工。由于热心为民，5月初郑达宽庄重递交入党申请书后，7月初被批准为中共预备党员。

“十二五”期间，通过龙头企业的有效带动，融水共有17个合作社参与食用菌种植，面积达4726亩，年产食用菌2万余吨，年产值2亿多元，带动农户发展食用菌产业3664户，其中贫困户2643户。“十三五”期间，融水还将采取“企业（合作社）+基地+农户（贫困户）”的模式，在全县20个乡镇发展灵芝、竹荪、香菇、木耳、茶树菇等食用菌种植，并加强产品加工、销售环节与利益联结机制等工作。

面对着“十三五”食用菌的良好发展前景，“坦克老兵”郑达宽坚信自己找到了一条成功创业和造福乡亲的“致富路”：深山灵芝开富路，林下经济心有成；老兵返乡显身手，争当脱贫主心骨。



▲郑达宽将采摘到的仿野生灵芝进行对比。



▲郑达宽将采摘到的仿野生灵芝进行筛选。



▲在融水苗族自治县怀宝镇聘洞村力母屯，村民正在采摘仿野生灵芝。