

# 壮族老家：“穿越”千年只为“万寿”之约

## ——上林县第十届“万寿节”震撼开幕

□ 本报记者 赵德飞 覃永 通讯员 李道永

清水河畔晓春初绽,智城庙前欢歌正酣。3月19日上午,上林县第十届“万寿节”开幕式在白圩镇爱长村智城遗址隆重举行。从各地赶来的上万名游客和当地群众在万寿公庙前的广场汇集,亲身体验万寿公王祭祀大典、阅兵操练等精彩民俗展演,还参与众饮万寿粥、美食街、汽车展销等活动。

万寿节是为纪念澄州刺史韦厥,该县壮族同胞自发在他的生日(农历二月十一日)举办万寿节,以此纪念万寿公王行善福民、静心修身、健康长寿的精神祈求,而设立的一个民间传统节日。他是唐代最伟大的壮王。武则天执政时期,他管辖治理澄州(武鸣、邕宁、横县、宾阳、来宾、忻城、马山、都安、宜州等地),他一生惩恶扬善,造福百姓,深受澄州百姓爱戴,所以民间又称其为“高祖”。2006年智城遗址确立为全国重点文物保护单位,2012年万寿节被列入自治区级非物质文化遗产名录。

当天,祭祀大典庄严肃穆,祭祀台周围焰火飞舞,各敬拜人员穿戴整齐。在壮族专业祭祀司仪诵读完祭文之后,现场参加敬拜的人员随着祭祀司仪的口号指挥,万人面向万寿公王圣殿行壮族敬拜礼,共同祝愿年年风调雨顺、家家享幸福安康、好生活蒸蒸日上。

祭拜仪式结束后,接下来的民俗展演更是精彩纷呈。大型开场舞《龙腾盛世》、独唱《上林似锦》以及非遗节目《达妹巧斗山熊婆》等精

彩表演轮番上演,现场观众无不拍手称赞。舞台上还穿插其他互动节目,如观众扮猪八戒背新娘、射箭、游猎等,令观众耳目一新。此外,还安排了龙狮舞、腰鼓舞、彩架游等活动方阵,气势恢宏,引得观众啧啧称赞,拍照不停。

本届万寿节开幕式突破以往模式,用全新的视角全方位打造新的壮族祭祀,弘扬行善福民、敬老重德的优良传统。铠甲弓箭、马阵剑术、士兵列阵表演、重现汉唐盛世;万人祭拜万寿公王,场面气势恢宏,展现传统壮族老家祭祀礼仪;汉唐壮乡民俗美食商品返古街景再现,让游客身临其境,仿佛穿越千年,来到古时万寿公王兴盛时代。

上林县白圩镇举办万寿节,不仅弘扬行善积德、尊老爱幼的传统美德,而且通过吸引越来越多区内外的游客来上林参加节庆活动,进一步挖掘了上林的旅游资源,有利推动该县生态旅游发展。据悉,在该镇党委、政府的大力支持下,村民积极发展生态旅游,打造生态养生产品和兴办农家乐。

“万寿节”连续举办十年以来,该镇党委、政府通过办好这个节庆活动,进一步宣传推介了白圩镇的民族文化、旅游资源、产业优势等,品牌知名度和影响力显著提高,同时也吸引了越来越多知名学者和商家的眼球,带动了地区经济的发展,为推动乡村旅游发展,加快脱贫致富奔小康注入了新的活力。



▲开幕式上表演“非遗”节目《达妹巧斗山熊婆》。



▲孩子们目不转睛地观看演出。



▲万人祭拜万寿公。

# 瑶山“好人”冯文保： 带领贫困村走出“困”境

□ 通讯员 赵宾宇

2015年12月,中央文明办揭晓年度“中国好人榜”名单,现年63岁的金秀瑶族自治县长垌乡镇冲村党总支书记冯文保“榜上有名”,被评为“敬业奉献好人”。一位土生土长的瑶族老人,缘何能获此殊荣?扎根农村、乐于奉献、服务群众,是对他最好的诠释。

走进镇冲村,二三层的楼房比比皆是,居民楼顶上安装的太阳能热水器格外耀眼,一条通村水泥路蜿蜒通向金(秀)平(南)二级公路,各个村庄掩映于绿树青山中,行走其间仿佛置身于世外桃源。

镇冲村是一个瑶族村寨,全村有12个自然屯760人,散居在各个山岭之间。长垌乡副乡长赵海斌告诉记者,以前的镇冲村一贫如洗,虽然距离乡里、县城不远,却被重重的大山阻隔,全村不通公路,没有电,信息闭塞,外出赶集要沿着小路翻山越岭走4个多小时。如果遇上雨天路面泥泞,想挑上几十斤柴米油盐都非常艰难,村民种植的八角等农产品也无法运出,让村民苦不堪言。

直到1981年,28岁的冯文保当上了镇冲村村公所干部。当时县里没有村级公路建设项目,经与其他村干部商议后,冯文保决定不等不靠,发动村民每家每户出人出力,在穷山峻岭间开凿马路。不到一年时间,村里终于有了一条通往外面的便道。多年来,冯文保带领村民逐年对马路进行加宽加固,方便了村民的外出通行。

2010年,福音降临镇冲村。一家民营企业看中位于镇冲村下游的圣堂湖,规划投资开发旅游,并计划铺一条路途经村委所在地王雷屯。这是个千载难逢的机遇,作为该村党总支书记的冯文保既喜又忧。喜的是村里将通水泥路,忧的是修路要征用村民的土地,群众是否会同意?果然不出他所料,涉及征地的村民与景区投资开发商因土地征用补偿问题谈不拢,双方僵持不下。

冯文保看在眼里,急在心里。他立即召集涉及征地的村民开会,每家每户地去做工作,认真记下他们的诉求,及时向乡党委政府反映情况,并与景区投资开发商沟通协商。同时召开村民代表会议,倾听大家的意见。在冯文保的调解之下,双方最终达成一致签订了协议。

冯文保告诉记者,圣堂湖景区投入经营之时,就兑现了当初的承诺——通水、通电、通路和优先安排本地人用工。村民冯文萧,现在圣堂湖景区担任保安部经理,月薪2900元。与他一同成为圣堂湖景区员工的还有该村20位村民,他们从事着景区住宿、餐饮、保安等服务工作。在每年4至10月



▲冯文保(右一)在给群众讲解惠农政策。

的旅游旺季,景区4.2公里长的漂流线路上还会聘请当地熟悉水性的年轻人担任水上安全员。在旅游旺季,公司为镇冲群众开出的月工资达12多万元。仅这笔收入,摊在700多名镇冲村民身上,每人便可增收1000多元。

凭借位于圣堂湖景区公路沿线的优势,镇冲村一些村民在家门口做起了生意,吃上了“旅游饭”。每逢周末或节假日,外地游客纷至沓来,人来车往,昔日僻静的小山村顿时喧闹起来。近年来,腰包日益鼓胀的村民纷纷盖起了楼房,家里有了彩电、冰箱、摩托车,甚至小轿车等,村民的日子过得红红火火。

“村民的生活好过了,但精神风貌也要跟得上。”这些年来,冯文保带领村民充分利用国家的惠农政策,不仅修建了屯级路、通村桥,巷道硬化等基础设施,还完善了公共文化设施,村民的生活也悄然发生了变化。只有25户127人的六棉屯有了篮球场、文艺戏台、卫生公厕等公共设施。

从20世纪70年代起,冯文保就是村里的“赤脚医生”。在那个缺医少药的年代,他的足迹遍布全村每个角落。“直到现在,很多村民感冒头痛都还是找他医治。”赵海斌说,冯文保对于一些生活困难的村民,经常是免费帮助治疗的。

冯文保还是村里的“和事佬”。“我们老支书是一个热心肠的人,村中无论是婆媳不和、兄弟不睦,还是红白喜事,我们都喜欢找他,他办事出于公心,我们都服他”。提到冯文保,村民们交口称赞。

任职镇冲村村干部35年来,冯文保舍小家顾大家,把时间和精力都用在“村”这个大家庭上,把群众当亲人,深深赢得当地瑶胞的信任和爱戴。

# 龙井香飘洋溪乡

## ——三江侗族自治县回乡大学生赖庆安的创业故事

□ 通讯员 刘策

柳州市人大代表、回乡创业的大学生赖庆安,是一个聪明实干的人,他带领乡亲们种植茶叶走上富裕之路,他是个有故事的人。

龙井茶是中国绿茶中的极品,龙井茶的原产地是浙江省杭州市的萧山县。可是目前,中国市场上大部分的龙井茶产品90%产自广西、贵州、云南、四川等地。

话又说回来,1997年,出身农门的赖庆安凭借自己的实力考上大学。2001年毕业后又先后进入两个省城的机关单位。这让十里八乡的人们羡慕不已。可是,他并不安于现状,经过多年对家乡茶叶种植及市场调研后,他最后选择把创业项目落在了龙井茶的种植加工上。

三江侗族自治县是广西的一个茶叶种植大县,在该县境内种植的茶品种就有30多个品种,面积达16万亩之多。小赖的家在该县的洋溪乡,这里的土壤肥沃,昼夜温差大,长年云雾缭绕,特别适合种植龙井茶。小赖也正是看上这一点,并把这个作为他创业的切入点,经过多方详尽的调查和缜密的考虑,他选定了以龙井茶作为创业目标。2007年底,他毅然辞掉广东教育杂志社编辑的工作,回到家乡种植加工龙井茶。

创业之路是艰难的,一开始年迈的父亲也想不通,好不容易才跳出了农门,离开了这贫困的大山区,为什么又要回来?

从省城回到村子里后,赖庆安早出晚归,山坡上留下了他被晒黑而消瘦的身影。他正是这样一步一个脚印地走过来。他辛勤劳作,他用行动证明了自己的价值。在记者前些日子采访他时,正是春茶上市期,他白天忙于安排三个生产点的茶叶制作生产,晚上又忙于订单的统计以及茶叶的包装。如今,他可以用网络联系全国各地的客商,直接把产品通过物流快递送到每一个客户手中,事业有了一个好的发展与上升。他用实际行动与成绩终于打动了父亲,父亲从原来的反对,到积极支持配合他的事业。

赖庆安自己富起来后,并没有忘记

乡亲们。他利用政府的扶贫项目带领乡亲们走上了勤劳致富的道路。他在自家的山地上种植了十多亩龙井茶,在他和家人的悉心呵护下长势喜人,起到了示范性的作用。在他的带领下,附近的群众种茶积极性空前高涨,种茶面积迅速增加至近万亩。

俗话说隔行如隔山,对于数学系毕业的他来说,茶叶的种植需要涉及林业学和土壤学的相关知识。于是,他买来了有关茶叶种植的一系列书籍,逐字逐行的阅读,撰写了大量的读书笔记。结合这几年自己的辛勤劳动实践,把书本上的知识变成自己的知识,认真向有经验的人请教茶叶的种植管理、采摘及茶叶的制作技术。做到了理论与实践相结合,经过他日复一年的坚持努力,他终于成为当地最有影响力的制茶师傅及微商代表性人物。

为了扩大龙井茶的种植面积,解除茶农们的后顾之忧,他发现仅靠茶叶的初级加工利润是很低的,是不足以让茶农们脱贫致富的。不能只停留在茶叶加工的初级阶段,必须对茶叶进行深加工,这才是唯一的出路。于是,他花重金购买了制茶设备,请来师傅进行手把手地传授加工技艺。

茶水好喝茶难做。制茶过程中是非常辛苦的,为了满足订货要求,赖庆安和妻子在制茶机前一站就是一整天,一天的工作时间都超过10个小时以上。因为订货多、任务重、机器不能停的缘故,有的时候连吃饭都顾不上。在春茶的销售旺季里,他与妻子忙碌而认真地制作精品好茶,累并快乐着。

如今,赖庆安还充分利用互联网信息技术、微信、手机信息、物流等多种方式扩大茶叶的销售渠道,有效地规避了风险。

在谈到未来发展的时候,赖庆安满怀信心地告诉我,随着三江高铁开通,将会有更多的游客到三江旅游。他下一步准备筹资开办一个自助农庄,让更多的城里人到乡下来体验采茶、制作茶叶的过程。